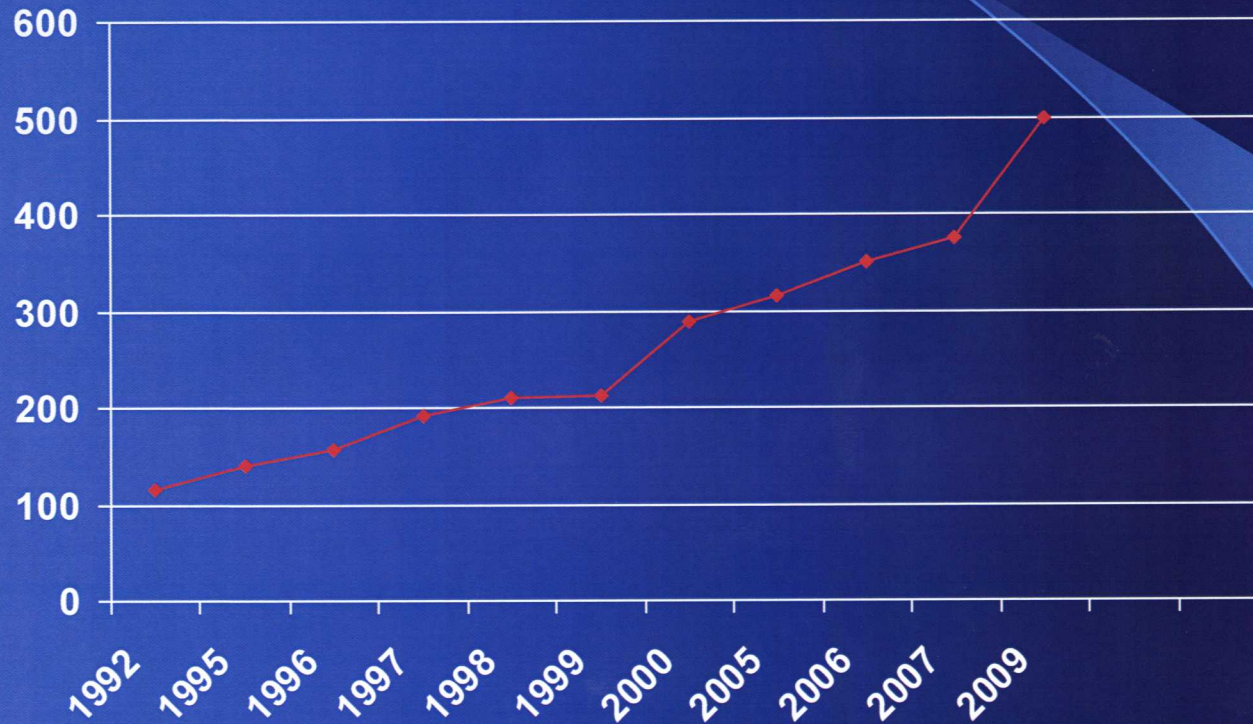


Les enjeux

- Nous sommes restreints dans nos possibilités d'expansion à notre autre succursale de Sainte-Julie pour la vente de pièces usagées
- Pour nous permettre de continuer à servir nos clients de façon adéquate, nous devons ne jamais restreindre nos possibilités
- Nous devons actuellement faire face à un marché de plus en plus compétitif et exigeant
- La survie des entreprises du Groupe Lussier exige le développement de nouveaux marchés
- Nous devons ajouter de nouveaux produits et services pour répondre aux besoins de nos clients

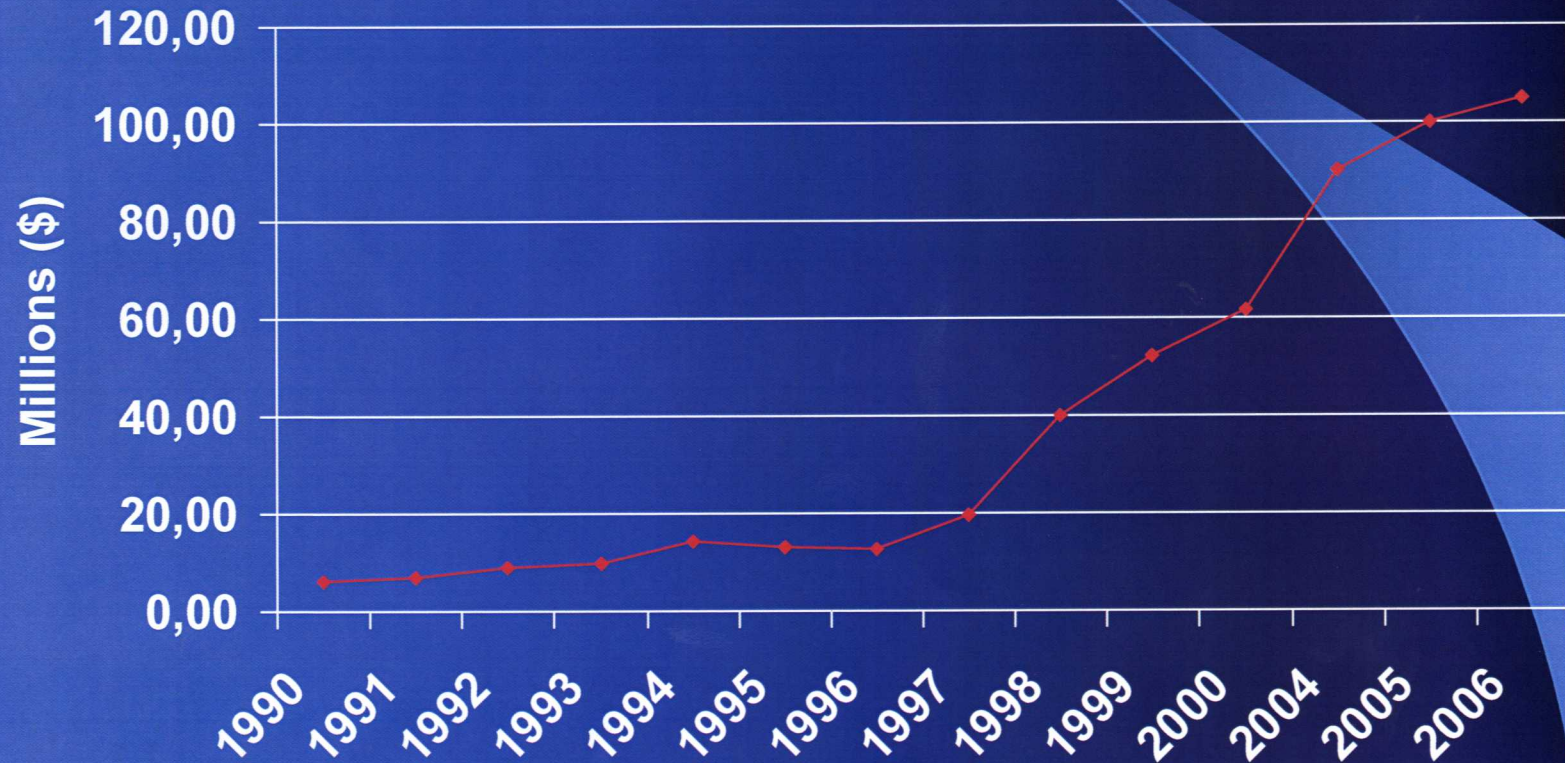
Impact

Augmentation du nombre d'employés



Impact

Évolution du chiffre d'affaires



Problématiques

- Une nécessité d'accroître nos espaces afin de continuer notre développement et la croissance de nos produits et services
- Pour poursuivre une création d'emplois à forte valeur ajoutée
- Pour continuer à offrir à nos clients de meilleurs ratios qualité/prix

Problématiques (suite)

- Pour l'ensemble de nos activités, avoir les espaces nécessaires pour circuler adéquatement à l'intérieur de nos installations
- Maintenir les normes de sécurité d'entreposage des équipements en inventaire (risques de propagation des incendies)
- Pour respecter les diverses servitudes en vigueur

Conclusion

- Nous ne désirons pas avoir l'oléoduc d'Ultramar sur les terres de l'entreprise étant donné que nous voulons continuer à prospérer pour la survie à moyen terme de l'entreprise.