



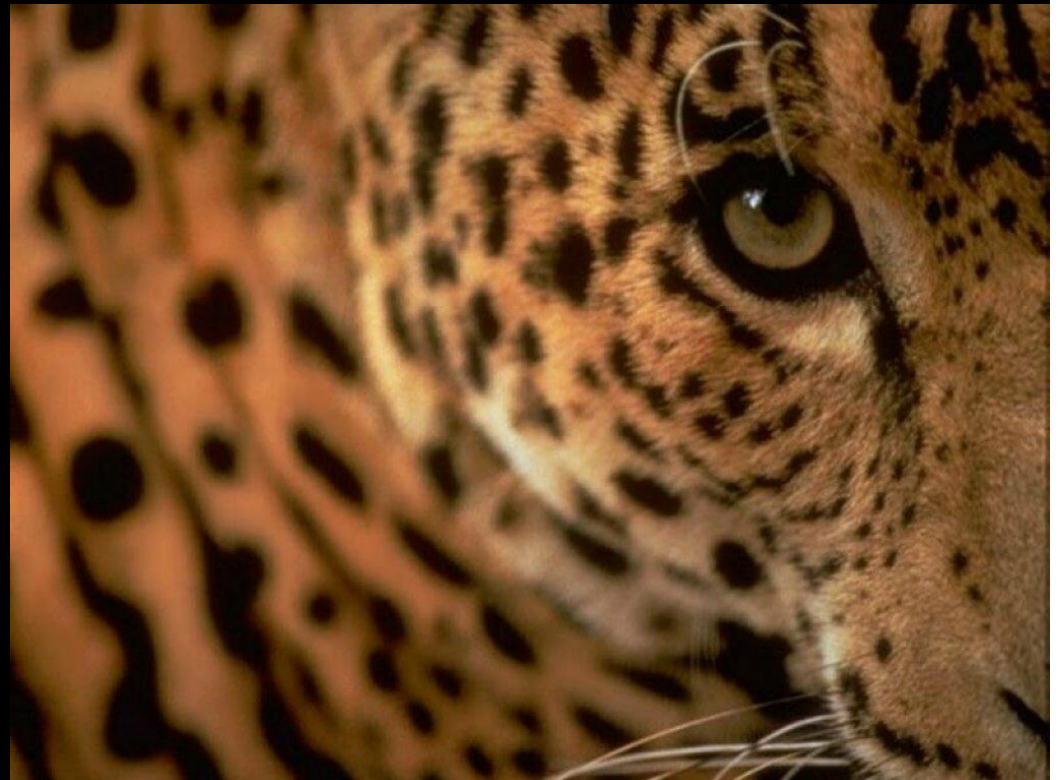
Maîtrisons les retombées des projets éoliens

Une présentation de

Jean-Louis Chaumel, Groupe
éolien UQAR

Conception media:

Josephte Valade



**Comment gagner
des revenus qui
nous reviennent ?**



Objectifs:

être aussi agressifs et dynamiques que les grands groupes financiers

Comment ?

En prenant confiance dans nos ressources (nos terres, le vent)

dans nos expertises (savoir faire d'exploitants, compétences régionales)

Mais être aussi réalistes



Car un projet éolien c'est:

plusieurs conditions à réunir

Vent

**Lignes électriques
d'Hydro-Québec**

**Routes
et accès**

**Expertise et
support technique**

Argent

1 éolienne

=

2,5 millions de \$

Un projet de parc éolien

n'est pas

**LA solution au financement de
ma municipalité**

Possible pour tous les agriculteurs

Toujours très « payant »

Qui risque rien n'a rien



Soyons vigilants

Développons des initiatives

**Exigeons des gouvernements
qu'ils nous écoutent**

Prenons des risques mesurés



Les approches

Pour le milieu agro-forestier

diversifier les revenus et valoriser les terres non rentables

se regrouper et envisager une approche coopérative

rassembler des forces et expertises



Quelques chiffres

Prix de location annuel pour un agriculteur

\$1,500 / éolienne = aussi bas que \$750/éolienne à St. Ulric !

Redevances pour votre municipalité ?

\$25,000 / année ? \$85,000/ année ?

Mais quels seront vos coûts ?



Quelques chiffres

**Que représente un dépôt de projet
à Hydro-Québec ?**

1 an 1/2 de travaux, 5 études, des négociations , etc

\$250,000 si vous adoptez une approche régionale

\$500,000 si vous faites-faire à Montréal



Les choix de stratégies

pour une région



Option A: Gros projet

Implanter une usine de fabrication de composants

- Création d'emplois, souvent bas salaires
- stratégie d'aide gouvernementale
- impact ciblé sur une ville



Option B: Gros projet

Accueil d'un gros promoteur sans exigences

- Retombées espérées créées par le gigantisme du projet
- Imposition de taxes par les municipalités



Option C: Gros projet

Arrimage à un promoteur extérieur

- Négociations de retombées bonifiées
- Position de négociation faible



Option D: Moyen projet

Partenariat avec un promoteur extérieur

- Partage à 50/50 des implications
- Contrôle acceptable
- Bonne position de négociation
- Fardeau financier allégé et risques limités
- Projet plus petit

Maîtrise régionale mais association avec avec un promoteur extérieur



Option E: Petit projet

- 60% contribution issue du milieu, 40% investisseur externe
- en général l'externe apporte crédibilité et savoir-faire
- type coopérative régionale
- multiples contributions du milieu

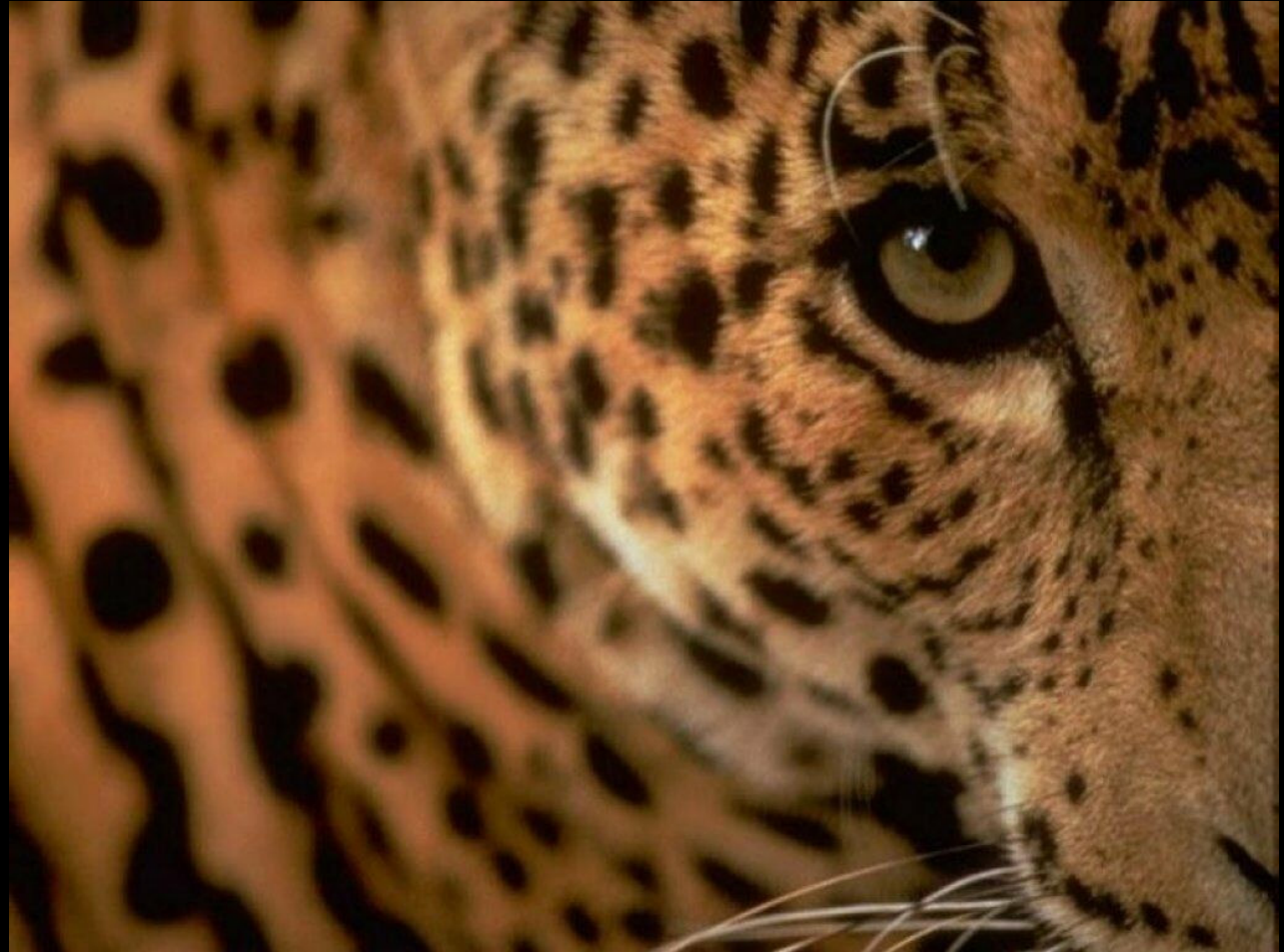
Projet totalement maîtrisé par des promoteurs locaux



- Retombées par des emplois locaux et revenus aux propriétaires
- petit projet (3 à 8 éoliennes)
- peut intégrer une municipalité
- type coopératif ou regroupement

- **Le vent est une ressource qui nous appartient**
- **Son exploitation est difficile et exige d'énormes investissements**
 - **Les projets éoliens ne sauveront pas les régions**

Mais



Ne laissons pas aux autres le soin de récolter les emplois et les revenus de l'énergie éolienne



**Il y a les grandes éoliennes,
mais aussi les petites
serres, porcheries, PME,
grandes fermes**



Fin