



## PROJET DE PARC ÉOLIEN Rivière-du-Moulin (EDF EN Canada inc.)

Lettre présentée par Technostrobe inc.  
au Bureau d'audiences publiques sur l'environnement

Le 05 avril, 2012

Madame, Monsieur,

La présente lettre a pour but de présenter l'entreprise Technostrobe et d'exposer notre position concernant la réalisation du projet piloté par EDF-EN Canada à Rivière-du-Moulin.

Notre entreprise a été fondée en 2001. L'ingénieur Guy Buisson, fort d'une grande expérience dans le balisage des tours de transmission, s'est joint à Claude Vincent, homme d'affaires reconnu dans le domaine, pour créer TECHNOSTROBE. Leur objectif : offrir des technologies de pointe pour protéger les structures en hauteur des risques liés à la navigation aérienne.

Dès le début de notre entreprise, les propriétaires de hautes structures comme Hydro Québec, Radio-Canada et Bell s'appuient sur Technostrobe. Nos équipements veillent nuit et jour à la sécurité des pilotes et des passagers aériens qui traversent des territoires où l'on retrouve des obstacles.

En 2005, grâce au deuxième appel d'offre d'Hydro Québec, nous commençons à offrir aux développeurs de parcs éoliens du Québec nos équipements de balisage. Ceux-ci reconnaissent l'avantage de faire appel à une entreprise de chez nous, surtout lorsque celle-ci offre des produits de classe mondiale. Le premier client à nous faire confiance fut Cartier Énergie, qui a choisi nos équipements pour ses parcs d'Anse à Valteau, Carleton et Baie des Sables.

En 2008, un virage technologique s'impose à nous. Nos clients nous ont alors clairement indiqué qu'ils souhaitaient des produits utilisant des technologies à base de DEL. Ces nouveaux appareils de balisage permettraient aux

propriétaires de tours de profiter d'équipements à faible consommation énergétique tout en bénéficiant d'une diminution importante des frais de maintenance (la durée de vie des ampoules DEL est 10 fois plus longue que celle des technologies courantes).

En collaboration avec OPTECH, le Centre Collégial de Transfert Technologique spécialisé en optique et en photonique (campus à La Pocatière et à Montréal), nous avons lancé le plus important projet de R&D de notre histoire. Nous nous devons d'innover afin d'assurer notre percée sur le marché des tours éoliennes en Amérique du Nord et pour consolider nos liens commerciaux avec les entreprises de télécom et les radiodiffuseurs.

Après deux ans d'efforts, le lancement de la nouvelle gamme à base de DEL s'est effectué en novembre 2010. Cette technologie, qui est en attente de brevet, a rapidement trouvé preneur et assuré à Technostrobe une croissance de 100% entre 2010 et 2011 – tout en nous permettant de faire nos premières ventes aux États-Unis et au Mexique. Le Technocentre Éolien de Gaspé est également entré en scène en 2010 afin de valider la performance de notre balise en milieu nordique. Cette collaboration de 12 mois visait à tester cette balise durant des périodes de grand froid et de givre. Les résultats des tests ont convaincu REpower – un turbinier allemand - des mérites de notre technologie. Ce qui nous a permis de décrocher les contrats pour les parcs du Lac Alfred 1&2 et du Massif du Sud.

L'histoire de Technostrobe symbolise l'esprit d'innovation et de persévérance des acteurs québécois de l'industrie éolienne. Nous nous inscrivons dans la jeune chaîne québécoise d'approvisionnement du secteur. Les industriels d'ici sont

désormais bien placés pour faire valoir les mérites de leurs produits et déloger des concurrents internationaux.

Pour réussir, il fallait travailler de concert avec nos partenaires publics et privés afin d'être plus imaginatif, plus flexible et plus performant. Les entreprises telles qu'EBC, le Technocentre Éolien, le Groupe Ohméga et Techéol ont acquis une expertise précieuse qui nous a permis de comprendre plus rapidement les éléments techniques indispensables à la performance de nos produits.

Le parc d'EDF-EN Canada à Rivière-du-Moulin s'inscrit dans la lignée des projets nécessaires pour assurer la croissance de l'industrie éolienne au Québec. Technostrobe et les autres entreprises de la chaîne d'approvisionnement pourront ainsi continuer à croître et à offrir des emplois intéressants dans ce secteur de pointe.

**Francis Lcombe**  
Vice-president



65, Herbert O'Connell  
Coteau-du-Lac, (Quebec), J0P 1B0  
Canada  
TEL: (514) 303-7641  
FAX: (450) 763-1354  
[francis.lacombe@technostrobe.com](mailto:francis.lacombe@technostrobe.com)  
[www.technostrobe.com](http://www.technostrobe.com)