

En appui au projet d'implantation d'un port méthanier à Lévis

Présenté au Bureau d'audiences publiques sur l'environnement
mémoire
sur le projet de terminal méthanier Rabaska

Par :



23 novembre 2006



PRÉSENTATION DE L'ENTREPRISE :

Depuis sa fondation en 1972, Sturo Métal oriente principalement ses activités vers la fabrication de structures d'acier pour des projets de type institutionnel, commercial ou industriel.

Sturo Métal se consacre également à l'usinage de métaux ouvrés lourds. Parmi cette spécialité, on retrouve des passerelles, galeries de convoyeurs, ancrages pour béton, grilles à débris, portes de barrage, et bien d'autres ouvrages.

L'équipe expérimentée et qualifiée de Sturo Métal vous assure un service professionnel et personnalisé qui répond aux besoins exigeants du marché des produits d'acier. Sturo Métal offre un service d'estimation rapide ainsi qu'une équipe de production et de fabrication spécialisée. Son personnel compétent possède un savoir-faire dans plusieurs champs d'activités.

L'expérience acquise dans l'analyse de divers projets de construction et sa réussite dans la fabrication des composantes requises, ont mené Sturo Métal à vouloir développer une clientèle à l'extérieur du Québec. Plus particulièrement depuis les dernières années, l'équipe a produit et fourni des poutres, poutrelles, colonnes d'acier et autres éléments de structure pour des compagnies de construction localisées dans plusieurs pays d'Europe, en Afrique et particulièrement aux États-Unis.

L'entreprise possède des équipements et outillages des plus modernes. Sa capacité de production est de 150 tonnes / semaine. Des matières premières de qualité supérieure et des normes élevées de fabrication font de Sturo Métal une entreprise très renommée dans son domaine.

Afin de répondre aux exigences de sa clientèle, Sturo Métal met à contribution le savoir-faire d'une équipe chevronnée; des ingénieurs expérimentés, des estimateurs capables d'analyser divers projets, des techniciens à la production qualifiés et de la main-d'œuvre spécialisée

Sturo Métal préconise un travail de logistique sans faille pour éviter tout délai ou modification autant sur les chantiers de construction locaux que lors des préparatifs d'un projet à l'étranger.

Soyez assurés, que nous sommes à votre entière disposition pour toute information supplémentaire dont vous auriez besoin ou pour une rencontre à votre convenance.

Veillez agréer l'expression de nos salutations les plus distinguées.

Vicky Lacasse

Directrice des finances

600, RUE JEAN-MARCHAND, LÉVIS (QUÉBEC) G6V 9G6

TÉL.: 418 833-2107 TÉLÉCOPIEUR: 418 835-5587

COURRIEL: Info@sturometal.com

LICENCE R.B.Q.: 8104-8126-42

- Lettre d'appui -

Rabaska c'est important pour nous.

Sur le site internet de Rabaska (www.rabaska.net) nous pouvons lire que l'Institut de la statistique du Québec estime que sur les 840 millions\$ que coûteront la réalisation de ce projet, plus de la moitié des retombées, soit 444 millions\$, reviendront au Québec. On y lit aussi que : « Rabaska s'approvisionnera dans toute la mesure du possible auprès des entreprises locales ». C'est pour cela que Rabaska nous importe. Pour nous, la construction du terminal Rabaska c'est des contrats, c'est nos gens qui travaillent, c'est notre entreprise qui tourne à plein régime pendant trois ans, qui grandit et qui profite de ce projet spécial pour développer de nouvelles expertises.

Mais, dans cette affaire, il y a plus, beaucoup plus que les seuls intérêts de notre petite entreprise. Rabaska c'est aussi, pour la région, une croisée des chemins ; il y a là un choix à faire : d'un côté, c'est « non », c'est l'immobilisme, c'est la peur. Et de l'autre côté, c'est « l'esprit d'entreprise », c'est l'évolution, c'est le progrès. Avec Rabaska c'est la grande question du développement de Lévis qui est indirectement posée.

Bien sûr, les promoteurs de Rabaska ont des visées mercantiles. Ils veulent que le projet se réalise et qu'il soit rentable. Mais il faut voir, par ailleurs, que s'il était réalisé, Rabaska deviendrait bien plus que Rabaska : « L'arrivée du GNL permet d'abaisser les coûts d'approvisionnement, d'accroître la productivité des entreprises et d'offrir une source alternative d'énergie qui soit davantage concurrentielle. En somme, la disponibilité de gaz naturel à un prix compétitif devrait constituer un levier de développement économique important pour la région », estime Alain Lapointe, professeur spécialiste des questions énergétiques, aux HEC, à Montréal.

Aussi, l'avenue Rabaska c'est, dans un premier temps, 7 millions de dollars par année dans les coffres de la Ville de Lévis. À moyen terme, nous verrons de nouvelles entreprises s'installer, des travailleurs arriver et se construire, s'enrichir encore plus la Ville et la région. Lévis grandira, elle aura des fonds pour se refaire une beauté, pour valoriser ses plus beaux sites, ses vieux quartiers, pour se doter d'équipements qui relèveront la qualité de vie, etc. On verra poindre de nouveaux commerces, des bistros, des cafés.

Il faut préciser que le plaidoyer qui précède ne tiendrait pas si les gens de Rabaska n'avaient pas tout fait pour diminuer au minimum les impacts visuels et environnementaux du projet (www.rabaska.net) ; ou si l'entreprise avait lésiné, même un peu, sur la sécurité. Mais tout a été étudié, pensé, pour que le terminal méthanier se marie au site et à l'environnement. Et pour optimiser la sécurité, les matériaux et les techniques de fabrication du dernier cri sont utilisés.

Et l'histoire démontre que le transport et l'entreposage du GNL est sûr. « Le GNL présente des statistiques enviabiles sur le plan de la sécurité : dans le monde, plus de 33 000 expéditions totalisant plus de 300 billions de pieds cubes (Tpi3) ont été réalisées sans accident grave », rapporte Ressources naturelles Canada.

Conclusion

Allons y ; nous aurions beaucoup à gagner !