

Enfin de gros projets mobilisateurs

Projet :

Je suis de St-Nérée et je vous soumet respectueusement mes commentaires sur le projet Rabaska. L'intérêt que j'y accorde est très élevé comme plusieurs de mes voisins. Un projet comme ça, cela fait des lunes que le Québec et Lévis en a besoin. La majorité le sait bien. Moi, mon inquiétude est la suivante : pourquoi a-t-on reçu le promoteur avec tant de résistance? Avons-nous peur à ce point comme collectivité de la nouveauté ou du changement? Pourquoi partout à travers le monde et même dans les maritimes les gens s'empressent d'accueillir les promoteurs de GNL? Quelle image donnons-nous au reste du monde, toute qu'une terre d'accueil! Une chance, la raison aura eu le dessus mais néanmoins cela me préoccupe beaucoup.

Rarement a-t-on vu un promoteur s'expliquer autant et être malmené par des petits groupes d'opposition avec des niaiseries principalement au début du projet. Leurs seuls objectifs faire peur. En fait, on pourrait presque comparer ce projet comme un cas anecdotique. À chaque fois qu'une personne en autorité se manifeste, pour eux c'est un méchant. Il y a des réflexes à corriger. Nous sommes au Québec dans une période de transition économique importante même si bien des personnes le nient, l'économie de la région n'est pas si forte que cela. Un projet de cette nature est une injection de capital importante et peut redynamiser la région Lévis. Ce projet permettra de démontrer qu'on est capable de faire des choses quand on le veut quand tous se mobilisent; la Rive-Nord et la Rive-Sud. Ce projet permettra de faire taire les mauvaises langues qui disent que les

deux régions ne sont pas capables de travailler ensemble. Des impacts économiques de cette nature, cela peut toucher aussi les gens de la Beauce comme ceux de Trois-Rivières. Il serait important qu'à la fin du projet que nous ayons eu la possibilité de monitorer tout les impacts directs et indirects réels, autrement qu'avec les modèles de l'ISQ. À mon avis, des groupes de chercheurs universitaires devraient prendre le cas et analyser le projet sur une durée de 10 ans avec toute l'économie périphérique qui se développera comme par exemple le quartier résidentiel qui s'est développé à l'Est d'Ultramar. Il est important de mettre les choses en perspectives et surtout d'en tirer des enseignements. J'ai beaucoup de difficulté à comprendre comment on peut intéresser des investisseurs étrangers à venir s'établir au Québec, tout est si compliqué!

Comment faire pour intéresser des investisseurs étrangers à venir s'implanter à Québec? Qu'avons-nous vraiment à offrir? Dans Rabaska, 1 québécois, 1 ontarien, une cie Française, 1 voie maritime, un marché de croissance, une dépendance de l'Ouest, une volonté très élevée de Rabaska de faire le projet et ça prend tout notre petit change pour en faire la démonstration à quelques petits groupes qui sont en désaccord.

Je n'ai que des félicitations à faire au promoteur ça persévérance et son désir de s'implanter à Lévis. Tout ce qui a été demandé de la part des citoyens au promoteur a été fait dans la mesure du raisonnable, donc on peut lui faire confiance.

Je recommande la réalisation du projet et que l'on tienne compte des enseignements de Rabaska pour les projets futurs. La résistance a un prix. Une chance, la collectivité a enfin compris.

Merci

Jacques Leblond. 8 janvier 2007
Jacques Leblond